

事業計画の土台作り！ SWOT分析セミナー ～生成AIも活用～

参加費
無料

事業計画の策定や補助金の申請において、自社や自社の提供する商品・サービスの強み・弱みの分析は、事業の方向性を見つめ直す機会となります。本セミナーでは、事業を取り巻く環境の分析等に生成AIを補助的に活用しながら、戦略立案や現状分析のためのフレームワーク「SWOT分析」の方法をご紹介します。ワークの時間では、講演内容の不明点を質問しながらご持参のパソコン等で実践できます。この機会に是非ご参加ください。

講演内容

注意：経営・管理職層など自社の事業を把握している方向けの内容です

- ①自社の強み・弱みを分析する意義
- ②SWOT分析とは
- ③生成AIを補助に情報収集・整理の実演
- ④SWOT分析の実演
- ⑤事業計画策定や補助金申請に活きる点

講師紹介

サムライコンサルティング

代表 芦沢 哲也 氏

中小企業診断士資格を取得後、2015年4月にサムライコンサルティングを設立。WEBと経営のコンサルティング事業を展開する他、小規模事業者向けデジタル化セミナーや補助金セミナーなど多数の講演に登壇。公的機関や金融機関と連携し中小企業のWEBマーケティング支援を推進している。



日時・場所・持ち物

日時：2026年2月24日（火）

第1部 講演 13:30～15:30

第2部 ワーク 15:30～16:30

（講演内容の不明点を質問しながら実践/任意参加）

場所：名古屋商工会議所 5階会議室BC
（名古屋市中区栄2-10-19）

定員：30名（先着順・要事前申込）

対象：名古屋市内の中小・小規模事業者（会員・非会員問わず）

<第2部 ワーク 参加予定の方へ>

- ・パソコンorタブレット端末をご持参ください（会場のWi-Fiを利用可能）
- ・講演で使用する生成AIは、chatGPTです。事前にアカウント登録をお済ませください（無料版も必須）
- ・chatGPTの無料版は使用制限がございますので、制限回数を事前に確認し、当日を迎えてください

お申し込み・お問い合わせ先

名古屋商工会議所 中小企業部 伊藤

TEL：052-223-5746

MAIL：nagoya-shien@nagoya-cci.or.jp

申込URL：https://answer.cci.nagoya/keiei/?code=ac2cdb26

スマホから申込はこちら↓

