



事前対策セミナー

名古屋商工会議所では、2022年2月3日に開催する商談会「第8回 売り込み！商談マーケット」に向け、柔軟思考研究所代表・株式会社東急ハンズバイヤーの泉徳之氏をお招きし、「商談会に臨む基本姿勢とバイヤーが商品を見るポイント」をテーマに、事前対策セミナーを開催します。売れる地域発商品の特徴、成約率を上げるための秘訣など、経験豊富な「ハンズのバイヤー」から直接お話を伺います。バイヤーへの提案力の強化、商談スキルの向上にご関心がある方は是非ご参加ください。

日 時：2022年1月21日（金）14：00～15：30

場 所：名古屋商工会議所 5階 会議室D

対象者：「第8回 売り込み！商談マーケット」参加企業並びに会員企業（参加費：無料）

定 員：30名（先着順。定員になり次第締め切らせていただきます）

講師プロフィール

柔軟思考研究所 代表 泉 徳之 氏（商品開発プロデューサー）
（株）東急ハンズ PB 開発グループ バイヤー）

雑貨卸、雑貨メーカーを経て東急ハンズに入社。

入社後バレンタインのジョークチョコという新たなコンセプトを提案、音だけクラッカーの開発や変装用品の立ち上げなど新規部門の立ち上げを行う。

その後基幹店の部門長、営業部門の管理長、全店バイヤー長やイベント企画携わり定年を迎え、商品体系に捉われない商材のバイヤーとイベントの企画兼バイヤー、本年10月よりPB 開発のバイヤー業務を行っています。現在はバイヤー業務を行いながら、社の業務とは別に行政機関のアドバイザー商品の販路開拓、ブラッシュアップや新規商品のご相談、地域資源の発掘など雑貨、食品を中心に活動しています。

お申込み：名古屋商工会議所ホームページ「イベント・セミナー情報」、もしくは右記
バーコードより申込画面に進んでください。＜申込締切：1/14（金）＞

※募集定員に達した場合、また新型コロナウイルスの感染状況により、
内容の変更や中止とさせていただく場合は、ご連絡申し上げます。

- ・発熱・咳の出る方は参加をお控えください
- ・マスクの着用をお願いいたします
- ・会場入室時にはアルコール手指消毒等にご協力ください

お問合せ：名古屋商工会議所 商務交流部 ビジネスマッチングユニット（担当：藤原・山下）

TEL：052-223-5714 Eメール：shodan@nagoya-cci.or.jp

※ご入力いただいた情報は、当日の出席者名簿に掲載するほか、名古屋商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。



＜申込サイト＞